

Du willst mehr? Du willst echten offenen Austausch? In Entscheidungen eingebunden werden? Du kannst und willst dich allein und zu Hause strukturieren? Du willst dich ständig weiterentwickeln und trotzdem Zeit für Familie, Freunde und Hobbies?

Und trotzdem **mit Profis tolle Softwarelösungen zum Leben erwecken und an den Mann/die Frau bringen?**

Als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** gibt's das bei uns!

Deine Aufgabe ist es...

- die **Kaltakquise** bis zum, mit dem Projektmanagement **abgestimmten Angebot**, zu gestalten
- Erfassung der Kundenkommunikation und der **Wünsche im CRM**
- **neue Potenziale** erkennen und **aktiv vorwärts treiben**

Du...

- Studium oder Ausbildung im **technischen Umfeld oder BWL**
- **Erfahrung im Vertrieb** und verkaufst keine Luftschlösser
- grundsätzliches Verständnis von **E-Commerce und Software**
- sprichst fließend deutsch und **kannst überzeugen**
- bist engagiert, kommunikativ, hast **super Verhandlungsgeschick**, erfüllst Kundenwünsche und wagst auch mal was Neues
- du kannst mit **konstruktiver Kritik umgehen** und sprichst **deutsch** oder **englisch!**

Digital Vitamins

Wir...

- spenden regelmäßig und Du kannst mitbestimmen wofür,
- glauben dass die Menschen wichtiger sind als jedem Hype hinterherzurennen,
- tauschen uns extrem offen aus und werden dadurch immer besser,
- machen Fehler und lernen daraus,
- sind eine der neuen, modernen Remote-First-Companies und brauchen keinen Glaspallast,
- sind top organisiert und haben deshalb wirklich Feierabend und Urlaub!

Das klingt nach dir? Du hast Lust uns kennenzulernen und die Welt schöner zu machen?

Dann schreib uns eine kurze E-Mail mit **deinem aktuellen Lebenslauf** an info@digital-vitamins.de oder **ruf einfach an** und überzeug uns!